

Apprenti Commercial H/F

Entreprise :

Brain Networks est intégrateur de solutions réseaux & sécurité, société de conseil et d'audit IT. Nous accompagnons les clients dans leurs projets informatiques de l'étude du besoin au support technique en passant par l'intégration de solutions réseaux & sécurité.

Notre équipe dispose des compétences nécessaires pour accompagner ses clients dans l'évolution de leur système d'information (étude des besoins, conception, mise en place, exploitation, suivi / reporting, assistance) autour des infrastructures LAN, MAN et WAN.

L'activité de Brain Networks s'articule autour de 4 services majeurs :

- Conseil / Audit
- Intégration
- Support Technique
- Services Managés

Description du poste :

Rattaché au Directeur Commercial, vous serez en charge du développement commercial de l'entreprise et aurez pour mission de :

- Prospection téléphonique
- Rendez-vous client
- Suivi de l'ensemble des étapes du montage des dossiers clients :
 - Identification de nouveaux prospects et opportunités commerciales
 - Participation à la rédaction d'appels d'offres
 - Gestion, suivi et développement de portefeuilles clients
- Assurer la gestion administrative des comptes clients
- Rédaction et promotion d'offres commerciales auprès des clients

Compétences requises :

De formation Bac+2 dans les domaines de la vente, du commerce et de la relation client, vous disposez de connaissances en gestion et développement de la clientèle.

Dynamique, autonome et motivé, vous êtes doué d'un excellent sens de l'analyse et d'une forte sensibilité commerciale.

Doté d'une bonne élocution, d'une aisance naturelle à l'oral, vous maîtrisez les techniques de vente par téléphone.

Contrat à pourvoir :

- Contrat d'apprentissage - alternance
- Indemnité : à définir
- Disponibilité : rentrée de septembre 2011
- Embauche possible pour les stages de fin d'études.

N'hésitez pas à nous faire parvenir votre candidature par mail à : job@brain-networks.fr